

# توصيف المقرر الدراسي

بكالوريوس) 🕳

اسم المقرر: بحوث التسويق

رمز المقرر: 421 تسق - 3

البرنامج: بكالوريوس إدارة الأعمال

القسم العلى: إدارة الأعمال

الكلية: الاعمال

المؤسسة: جامعة الملك خالد

نسخة التوصيف: 2024

تاريخ آخر مراجعة: 1446/5/25هـ المو افق: 2024/11/27م



# جدول المحتویات أ. معلومات عامة عن المقرر الدراسي: ب. نو اتج التعلم للمقرر واستر اتیجیات تدریسها وطرق تقییمها: ج. موضوعات المقرر د. أنشطة تقییم الطلبة ه. مصادر التعلم والمر افق: و. تقویم جودة المقرر: ز. اعتماد التوصیف:





1 . 11	- t 1	m. (	
الدراسي:	ن المقور	عامه ع	أ. معلومات

1. التعريف بالمقرر الدراسي

المعتمدة: (3)	لساعات	1.1
---------------	--------	-----

				2. نوع المقرر
🗌 أخرى	🗖 متطلب مسار	🛮 متطلب تخصص	🗖 متطلب كلية	أ □ متطلب جامعة -
		🗌 اختياري		- -

# 3. السنة / المستوى الذي يقدم فيه المقرر: (السنة الرابعة - المستوى السابع)

### 4. الوصف العام للمقرر

يقدم هذا المقرر أساسيات وتطبيقات بحوث التسوبق وكيفية إجراء بحث تسوبقي لحل مشكلة أو المساعدة في اتخاذ قرار تسوبقي .

المتطلبات السابقة لهذا المقرر (إن وجدت)

### 101تسق-3

# 6- المتطلبات المتزامنة مع هذا المقرر (إن وجدت)

لا توجد

### 7. الهدف الرئيس للمقرر

يسعى هذا المقرر إلى تعريف الطالب على أساسيات، ومجالات، وأنواع بحوث التسويق، خطوات إعداد البحث التسويقي، من تحديد المشكلة مرورا بأدبيات الدراسة وصياغة الفرضيات

### 2. نمط التعليم (اختر كل ما ينطبق)

النسبة	عدد الساعات التدريسية	نمط التعليم	م
67	2	تعليم التقليدي	1
33	1	التعليم الإلكتروني	2
***	***	التعليم المدمج • التعليم التقليدي • التعليم الإلكتروني	3
***	***	التعليم عن بعد	4

### 3. الساعات التدريسية (على مستوى الفصل الدراسي)



النسبة	ساعات التعلم	النشاط	م
100	45	محاضرات	1
***	***	معمل أو إستوديو	2
***	***	ميداني	3
***	***	دروس إضافية	4
***	***	أخرى	5
100	45	الإجمالي	

# ب. نو اتج التعلم للمقرر واستر اتيجيات تدريسها وطرق تقييمها:

طرق التقييم	استر اتيجيات التدريس	رمزناتج التعلم المرتبط بالبرنامج	نو اتج التعلم	الرمز
			المعرفة والفهم	1.0
الامتحانات المناقشات الاختبارات بكافة أنواعها	المحاضرات و المناقشة و الحوار	2ع	يذكر اهم المقاييس الإحصائية المستعملة في التسويق	1.1
الامتحانات المناقشات الاختبارات بكافة أنواعها	المحاضرات و المناقشة و الحوار أنشطة البحث دراسة حالة	35	يســـترجع أخلاقيـات البحـث العلمي	1.2
			المهارات	2.0
التقارير التحليلية تقديم العروض الفردية أو جماعية الاختبارات المقالية المناقشات	دراسة حالة حل مشكلات مشروعات صغيرة	م2	يطبق المعارف المكتسبة للقيام بأبحاث تسويقية	2.1
		ية	القيم والاستقلالية والمسؤول	3.0
التقارير التحليلية تقديم العروض الفردية أو جماعية	مشروعات صغيرة	ق1	يعمل في مجال بحوث التسويق بشكل جماعي بإرشاد أو استقلالية	3.1
التقارير التحليلية تقديم العروض الفردية أو جماعية	مشروعات صغيرة	ق2	يلتزم بروح الفريق لإجراء بحوث في التسويق	3.2
التقاربر التحليلية تقديم العروض الفردية أو جماعية	مشروعات صغيرة	ق3	يتحمل المسؤولية للتطوير من معارفه في مجال البحث العلمي	3.3
التقارير التحليلية تقديم العروض الفردية أو جماعية	مشروعات صغيرة	ق4	يلتزم بأخلاقيات البحث العلمي	4.3



# ج. موضوعات المقرر

الساعات التدريسية المتوقعة	قائمة الموضوعات	۴
6	مقدمة + عرض توصيف المقرر + نموذج بحوث التسويق	1
6	بحوث التسويق وعلاقتها بإدارة الأعمال	2
6	أنواع بحوث التسويق	3
6	مراحل البحث المكتبي	4
6	مراحل البحث المكتبي	5
6	التعليم وسلوك المستهلك	6
6	مجتمع الدراسة والعينات	7
3	العينات وطرق اختيارها	8
	خطوات كتابة التقرير المكتبي	
45	المجموع	

# د. أنشطة تقييم الطلبة

<b>النسبة</b> من إجمالي درجة التقييم	توقيت التقييم (بالأسبوع)	أنشطة التقييم	۴
30	7	الاختبار الفصلي	1
30	من 1 الى 15	أعمال فصلية (واجبات، اختبارات ذاتية، أنشطة بحث، تمارين تطبيقية)	2
40	15	الاختبار النهائي	3

أنشطة التقييم (اختبار تحريري، شفهي، عرض تقديمي، مشروع جماعي، ورقة عمل وغيره).

# ه. مصادر التعلم والمر افق:

# 1. قائمة المراجع ومصادر التعلم:

العضاضي سعيد بن على ، الغامدي عبدالله بن سعيد ، بحوث التسويق (2018م) خورزم	المرجع الرئيس للمقرر
جي، أُبي سعيد الديوه (2011)، "بحوث التسويق"، الدار النموذجية للطباعة والنشر، بيروت	المراجع المساندة
يحددها الأستاذ	المصادر الإلكترونية
مصادر الانترنت	أخرى

# 2. المر افق والتجهيزات المطلوبة:

متطلبات المقرر	العناصر
قاعات مجهزة	المر افق النوعية

5

متطلبات المقرر	العناصر
	(القاعات الدراسية، المختبرات، قاعات العرض، قاعات المحاكاة إلخ)
عرض الشر ائح على video projector	التجهيزات التقنية
	(جهاز عرض البيانات، السبورة الذكية، البرمجيات)
	تجهيزات أخرى (تبعاً لطبيعة التخصص)

# و. تقويم جودة المقرر:

طرق التقييم	المقيمون	مجالات التقويم
استطلاعات الرأي	قيادة البرنامج – الطلاب – الخريجون - جهات التوظيف	فاعلية التدريس
استطلاعات الرأي المقابلات	قيادة البرنامج – الطلاب – الخريجون – هيئة التدريس – جهات التوظيف	فاعلية طرق تقييم الطلاب
استطلاعات الرأي المقابلات الزيارات	قيادة البرنامج – الطلاب – الخريجون – هيئة التدريس – الموظفون – المراجع المستقل	مصادرالتعلم
استطلاعات الرأي	قيادة البرنامج – الطلاب – الخريجون - جهات التوظيف	مدى تحصيل مخرجات التعلم للمقرر
استطلاعات الرأي المقابلات	قيادة البرنامج – الطلاب – الخريجون – هيئة التدريس – جهات التوظيف	أخري

المقيمون (الطلبة، أعضاء هيئة التدريس، قيادات البرنامج، المراجع النظير، أخرى (يتم تحديدها). طرق التقييم (مباشر وغير مباشر).

# ز. اعتماد التوصيف:

جهة الاعتماد	مجلس قسم إدارة الأعمال
رقم الجلسة	الجلسة السابعة
تاريخ الجلسة	1446/5/25هـ المو افق: 2024/11/27م

